

バケ リー アマ 名古屋市の営業拠点 中部の電子商取引を支援

企業間の電子商取引 最大の企業間ECサイト カーにアリババのサービ
(EC)支援のアリババ 「アリババドットコム」 スを活用してもらい、サ
マーケティング(東京・ を活用して商品を輸出入 イト上の商品群の拡充、
豊島)は名古屋市内に営 したい中部企業を支援す 取引の活発化を目指す。
業拠点を開設した。世界 る。中部地域の有力メー アリババドットコムは

中国のEC最大手アリバ
バグループが運営する企
業間の商品売買を仲介す
る「BtoB」型の電子
商取引サイト。登録企業
が自社製品を自由に出品
できる仕組みで、様々な
業種・規模の日本企業が
サイトを通じて商品を海
外企業に直接販売した
り、購買活動に役立てた
りしている。
名古屋に拠点を設置す
ることを利用して企業の拡大
を目指す。海外企業への
販路を広げたい中部のメ
ーカーと高品質な製品を
直接買い付けたい中国企
業などの取引を促す。名
古屋は東京、大阪に次ぐ
国内3拠点目となる。